

MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D) B2B

KUNDENBERATER (M/W/D)

VOLL- ODER TEILZEIT

STANDORT NÜRNBERG ODER KÖLN



Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute mit 300 Mitarbeitern zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

Die Veränderungen der Deutschen Festnetzstruktur erfordert eine Umstellung von ISDN auf IP Technologie. Unser Innendienstteam ist beauftragt diese Umstellungen im Namen von Vodafone umzusetzen.

> Ihre Aufgaben

- Sie kontaktieren proaktiv Bestandskunden die einen VODAFONE Festnetz Rahmenvertrag besitzen und identifizieren den richtigen Ansprechpartner
- Sie erläutern die gesetzliche Notwendigkeit der Umstellung der Netzstruktur von ISDN auf IP Technologie
- Sie initiieren und begleiten den gesamten Prozess der Vertragsumstellung
- Durch Ihr kommunikatives Geschick ermitteln Sie gleichzeitig Cross- und Upselling Potenziale

> Ihr Profil

- Sie besitzen eine abgeschlossene Berufsausbildung
- Sie sind ein Kommunikationstalent und haben Spaß an der telefonischen Kommunikation mit Kunden
- Erste Erfahrungen in der Kundenbetreuung, Dialogmarketing, Beratung oder im Verkauf sind von Vorteil
- Eine hohe Serviceorientierung, ein gutes Händchen für Kunden sowie der notwendige Biss qualifizieren Sie für diese Position
- Gerne geben wir auch talentierten Quereinsteigern eine Chance

> Diese Benefits bieten wir Ihnen

Werden Sie Teil unseres innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Bei uns finden Sie ein **modernes Arbeitsumfeld**, das durch hohe **Eigenverantwortung** mit **flachen Hierarchien** und einer offenen **Feedbackkultur** geprägt ist. Unser Miteinander verstärken wir durch regelmäßige **Teamevents**, **Firmenfeiern** und monatliche „**Get-togethers**“ mit der Geschäftsführung. Spannende Mitarbeitervergünstigungen durch **Corporate Benefits**, einem **Zuschuss zum Jobticket** und unseren **Parkhausstellplätzen** dürfen natürlich bei uns nicht fehlen.

> HIER JETZT ONLINE BEWERBEN FÜR NÜRNBERG

> HIER JETZT ONLINE BEWERBEN FÜR KÖLN

> Sie haben noch Fragen?

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen.
Ihre Ansprechpartnerin für Köln: Verena Klein
Verena.Klein@suxceed.de, Telefon +49 2203 8957 820

Ihre Ansprechpartnerin für Nürnberg: Regina Wilpert
Regina.Wilpert@suxceed.de, Telefon +49 911 6602 117



SUXXEED Sales for your Success GmbH



Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +49 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200



Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701



E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

WIR

LASSEN

NICHTS

UNVERKAUFT.

TÄGLICH!