



ACCOUNT MANAGER (M/W) IM VERTRIEBSINNENDIENST B2B TELEKOMMUNIKATION

Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf Ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

Wir verantworten die Betreuung von 40.000 Mittelstandskunden im Geschäftskundenbereich der Vodafone GmbH und entwickeln die Kundenbeziehungen mit Hilfe unseres Innendienstteams weiter.

> Ihre Aufgaben

- Sie betreuen im Namen von Vodafone einen bestehenden Kundenstamm im Geschäftskundenbereich
- Sie haben ein Gespür für die Bedürfnisse Ihrer Kunden und schnüren Pakete aus den Bereichen Internet, Telefonie, Festnetz und mobile Lösungen
- Von der ersten Bedarfsermittlung bis zum Vertragsabschluss sind Sie für Ihre Kunden vertrieblicher und fachlicher Ansprechpartner
- Ihr Ziel ist es, eine langfristige und erfolgreiche Beziehung zu den Kunden aufzubauen und zu erweitern

> Ihr Profil

- Sie haben Ihr Hochschulstudium erfolgreich abgeschlossen oder besitzen eine gleichwertige Ausbildung
- Wünschenswert sind erste Erfahrung im Vertrieb oder im Verkauf
- Sie haben ein großes Interesse an Telekommunikationsprodukten und -lösungen
- Dank Ihrer kommunikativen und analytischen Fähigkeiten bauen Sie schnell Kontakt zu Ihren Kunden auf
- Gerne geben wir auch talentierten Neu- oder Berufseinsteigern eine Chance

> Was Sie bei uns erwartet

- Intensive Einarbeitung und ein persönlicher Mentor, der Ihnen mit Rat und Tat zur Seite steht
- Professionelle hausinterne Vertriebsschulungen sowie Coachings, die Sie zum Vertriebsprofi entwickeln
- Führungskräfte die Sie fördern und fordern sowie stets ein offenes Ohr für Sie haben
- Entwicklungsperspektiven z.B. in das Account Management oder den Außendienst
- Aufstiegsmöglichkeiten in die SUXXEED Führungslaufbahn
- Regelmäßige Teamevents, Firmenfeiern und monatliche „Get-togethers“ mit der Geschäftsführung
- Mitarbeitervergünstigungen durch Corporate Benefits sowie Zuschüsse zu Jobticket und Parkhausstellplätzen

> HIER JETZT ONLINE BEWERBEN

> Sie haben noch Fragen?

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen. Ihr Ansprechpartner: Julia Liebert, Telefon +49 911 6602 109, Julia.Liebert@suxxeed.de



SUXXEED Sales for your Success GmbH



Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +49 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200



Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 850 | Fax: +49 2203 8957 700



E-Mail: info@suxxeed.de | www.suxxeed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

WIR

LASSEN

NICHTS

UNVERKAUFT.

TÄGLICH!