

## (JUNIOR) ACCOUNT MANAGER (M/W)

## FÜR TELEKOMMUNIKATION

## IM VERTRIEBSINNENDIENST

## AM VODAFONE STANDORT DÜSSELDORF



**Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf Ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.**

Wir verantworten die Entwicklung von Bestandskunden aus öffentlichen Einrichtungen für die Vodafone GmbH und entwickeln die Kundenbeziehungen mit Hilfe unseres Innendienstteams weiter.

### > Ihre Aufgaben

- Mit vertrieblichen Geschick betreuen Sie im Namen von Vodafone Kunden aus dem öffentlichen Dienst
- Sie aktivieren bestehende Rahmenverträge und verantworten den Ausbau und die Umsatzentwicklung
- Sie schnüren Pakete aus den Bereichen Internet, Telefonie, Festnetz und mobile Lösungen
- Von der ersten Bedarfsermittlung bis zum Vertragsabschluss sind Sie für Ihre Kunden vertrieblicher und fachlicher Ansprechpartner
- Ihr Ziel ist es, eine langfristige und erfolgreiche Kundenbeziehung aufzubauen und zu erweitern

### > Ihr Profil

- Ein abgeschlossenes Studium (Bachelor) oder eine vergleichbare kaufmännische Qualifikation
- Wünschenswert sind erste Erfahrungen im Vertrieb oder Verkauf
- Gerne geben wir auch talentierten Neu- und Berufseinsteigern eine Chance
- Großes Interesse an Telekommunikationsprodukten und -lösungen
- Spaß, Ausdauer und Biss runden Ihr Profil ab

### > Was Sie bei uns erwartet

- Intensive Einarbeitung und ein persönlicher Mentor, der Ihnen mit Rat und Tat zur Seite steht
- Professionelle hausinterne Vertriebsschulungen sowie Coachings, die Sie zum Vertriebsprofi entwickeln
- Führungskräfte die Sie fördern und fordern sowie stets ein offenes Ohr für Sie haben
- Aufstiegsmöglichkeiten in die SUXXEED Führungslaufbahn
- Regelmäßige Teamevents, Firmenfeiern und monatliche „Get-together“ mit der Geschäftsführung
- Mitarbeitervergünstigungen durch Corporate Benefits sowie ein Zuschuss zu Parkhausstellplätzen

### > HIER JETZT ONLINE BEWERBEN

### > Sie haben noch Fragen?

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen. Ihr Ansprechpartner: Robert Hoffmeyer, Telefon +49 2203 89 57 715, Robert.Hoffmeyer@suxceed.de



SUXXEED Sales for your Success GmbH



Hauptsitz  
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg  
Telefon: +49 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200



Niederlassung Köln  
ABC Tower  
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln  
Telefon: +49 2203 8957 850 | Fax: +49 2203 8957 700



E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de



**SUXXEED** THE SALES EVOLUTION GROUP®

**WIR**

**LASSEN**

**NICHTS**

**UNVERKAUFT.**

**TÄGLICH!**