

TRAINEE / NACHWUCHSFÜHRUNGSKRAFT (M/W)

IM B2B VERTRIEB

STANDORT KÖLN



Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

Wir bilden Sie in unserem 2-jährigen Trainee-Programm zur Nachwuchsführungskraft mit Schwerpunkt Vertrieb aus. Wir bieten Ihnen eine fundierte Ausbildung zum Vertriebsprofi durch Seminare und Coachings in der hauseigenen SalesAcademy. Parallel dazu erhalten Sie in der Führungsakademie in Seminaren wichtige Führungswerkzeuge an die Hand. Ein Mitglied der Geschäftsführung steht Ihnen programmbegleitend zur Seite.

> Ihre Aufgaben

- Aktive Vertriebsarbeit im operativen Tagesgeschäft als Account-Manager (m/w) oder Sales-Manager (m/w) mit Umsatzverantwortung
- Teilnahme an regelmäßigen Trainingsmaßnahmen und unseren begleitenden Vertriebsschulungen
- Besuch der Führungsakademie, in der Sie step-by-step zur Führungskraft entwickelt werden
- Durchführung von Projekten als Projektleiter
- Erste Führungsaufgaben in Ihrer Vertriebsabteilung

> Ihr Profil

- Der Wille, im Vertrieb durchzustarten, und das Ziel, sich zu einer kompetenten Führungskraft entwickeln zu wollen
- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium
- Möglichst erste Erfahrung im Vertrieb oder in der Kundenbetreuung
- Ausgeprägtes Kommunikationstalent und Spaß am Verkauf
- Ein hohes Maß an Ausdauer, Zielstrebigkeit, Selbstorganisation und Durchsetzungsstärke

> Was Sie bei uns erwartet

- Intensive Einarbeitung und ein persönlicher Mentor, der Ihnen mit Rat und Tat zur Seite steht
- Professionelle hausinterne Vertriebsschulungen sowie Coachings, die Sie zum Vertriebsprofi entwickeln
- Führungskräfte die Sie fördern und fordern sowie stets ein offenes Ohr für Sie haben
- Konkrete Entwicklungsperspektive in die SUXXEED Führungslaufbahn
- Regelmäßige Teamevents, Firmenfeiern und monatliche „Get-together“ mit der Geschäftsführung
- Mitarbeitervergünstigungen durch Corporate Benefits sowie ein Zuschuss zu Parkhausstellplätzen

> HIER JETZT ONLINE BEWERBEN

> Sie haben noch Fragen?

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen. Ihr Ansprechpartner:
Sabrina Umlauf, Sabrina.Umlauf@suxceed.de, Telefon +49 2203 8957 829



SUXXEED Sales for your Success GmbH

Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +4 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200

Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701

E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de

SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

**WIR
LASSEN
NICHTS
UNVERKAUFT.
TÄGLICH!**