

## ACCOUNT MANAGER (M/W) DENTALTECHNIK AM STANDORT NÜRNBERG



Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

Für unseren Vertriebspartner Straumann, ein weltweit führendes Unternehmen im Bereich des implantatgestützten und restaurativen Zahnersatzes, beraten unsere Mitarbeiter die Bestandskunden über den Einsatz des um den Produktbereich Createch erweiterten Produktportfolios.

### > Ihre Aufgaben

- Sie verantworten den Umsatz der Straumann Bestandskunden in einer bestimmten Vertriebsregion
- Sie sind verantwortlich für den telefonischen Vertrieb und platzieren zahntechnische Produkte aus dem Produktbereich von Createch
- Sie ermitteln den Bedarf bestehender und neuer Kunden und erstellen individuelle Angebote
- Langfristig bauen Sie feste Kundenbeziehungen auf und dienen als Ansprechpartner für Ihren Kundenstamm

### > Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung zum Zahntechniker (m/w), zum Zahnmedizinischen Fachangestellten (m/w) oder eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (m/w)
- Erste Erfahrungen im Vertrieb oder im Verkauf sind von Vorteil
- Sympathisches und selbstbewusstes Auftreten
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten, eine überzeugende Art und einen ausgeprägten Willen zum Erfolg

### > Was Sie bei uns erwartet

- Intensive Einarbeitung und ein persönlicher Mentor, der Ihnen mit Rat und Tat zur Seite steht
- Professionelle hausinterne Vertriebsschulungen sowie Coachings, die Sie zum Vertriebsprofi entwickeln
- Führungskräfte die Sie fördern und fordern sowie stets ein offenes Ohr für Sie haben
- Entwicklungsperspektiven z.B. in das Account Management oder den Außendienst
- Aufstiegsmöglichkeiten in die SUXXEED Führungslaufbahn
- Regelmäßige Teamevents, Firmenfeiern und monatliche „Get-togethers“ mit der Geschäftsführung
- Mitarbeitervergünstigungen durch Corporate Benefits sowie Zuschüsse zu Jobticket und Parkhausstellplätzen

### > Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail unter Angabe der Kennziffer HP/STR/001, Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Julia Liebert, Telefon +49 911 6602 109  
julia.liebert@suxceed.de



SUXXEED Sales for your Success GmbH

Hauptsitz  
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg  
Telefon: +4 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200

Niederlassung Köln  
ABC Tower  
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln  
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701

E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de

**SUXXEED** THE SALES EVOLUTION GROUP®

**WIR  
LASSEN  
NICHTS  
UNVERKAUFT.  
TÄGLICH!**