

MITARBEITER (M/W/D) / KUNDENBERATER (M/W/D) IM VERTRIEBSINNENDIENST B2B FÜR HÖRGERÄTETECHNIK



Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute mit 300 Mitarbeitern zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Unsere Expertise umfasst u. a. Account Management mit Cross- und Upselling, Leadmanagement, Neukundengewinnung sowie Vertriebsconsulting. Unsere hauseigene SalesAcademy bildet unsere Vertriebskollegen mit professionellen Vertriebsstrainings aus.

Unser Partner Sivantos ist einer der führenden Hersteller von Siemens und Signia Hörgeräten und bedient weltweit Akustiker mit seinen Hörgeräten.

Zum nächst möglichen Zeitpunkt suchen wir Sie zur Unterstützung des Sivantos Außendienstteams.

> Ihre Aufgaben

- Mit fachlicher Kompetenz und vertrieblichem Geschick überzeugen Sie Akustiker von den vielen Vorteilen und Einsatzmöglichkeiten der Produktlösungen von Sivantos
- Im Rahmen Ihrer Tätigkeit arbeiten Sie eng mit dem Außendienst zusammen
- Dabei übernehmen Sie für den Außendienst die Terminvereinbarung und stellen eine optimale Routenplanung sicher
- Für Ihre Geschäftskunden sind Sie erster vertrieblicher und fachlicher Ansprechpartner

> Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit technischen Basiswissen [z.B. Industriekaufmann (m/w/d), Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d), Kaufmann für Bürokommunikation (m/w/d)]
- Erste Erfahrung in der Kundenberatung /-betreuung, im Verkauf oder im Vertriebsinnendienst / Inside Sales
- Idealerweise erste Kenntnisse in der Terminierung und Routenplanung
- Kommunikationsstärke sowie ein sympathisches und selbstbewusstes Auftreten runden Ihr Profil ab

> Diese Benefits bieten wir Ihnen

Werden Sie Teil unseres innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Bei uns finden Sie ein **modernes Arbeitsumfeld**, das durch hohe **Eigenverantwortung** mit **flachen Hierarchien** und einer offenen **Feedbackkultur** geprägt ist. Unser Miteinander verstärken wir durch regelmäßige **Teamevents**, **Firmenfeiern** und monatliche „**Get-togethers**“ mit der Geschäftsführung. Spannende Mitarbeitervergünstigungen durch **Corporate Benefits**, einem **Zuschuss** zum **Jobticket** und unseren **Parkhausstellplätzen** dürfen natürlich bei uns nicht fehlen.

> HIER JETZT ONLINE BEWERBEN

> Sie haben noch Fragen?

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen.
Ihr Ansprechpartner: Mikon Raab
Mikon.Raab@suxceed.de, Telefon +49 911 6602 121



SUXXEED Sales for your Success GmbH

Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +4 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200

Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701

E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de

SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

**WIR
LASSEN
NICHTS
UNVERKAUFT.
TÄGLICH!**