

JOIN THE WINNING TEAM!

SUXXEED
SALES FOR YOUR SUCCESS

(JUNIOR) SALES MANAGER (M/W/D)

IM INNENDIENST

FÜR INDUSTRIE PCs

STANDORT NÜRNBERG



Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute mit 300 Mitarbeitern zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Unsere Expertise umfasst u. a. Account Management mit Cross- und Upselling, Leadmanagement, Neukundengewinnung sowie Vertriebsconsulting. Unsere hauseigene SalesAcademy bildet unsere Vertriebskollegen mit professionellen Vertriebstrainings aus.

Als (Junior) Sales Manager (m/w/d) kontaktieren Sie Geschäftskunden aus dem Bereich Maschinenbau und wecken ein Interesse an PCs für Industriemaschinen.

> Ihre Aufgaben

- Sie kontaktieren telefonisch Geschäftskunden aus dem Bereich Maschinenbau und ermitteln relevante Entscheidungsträger (Buying Center)
- Bei Ihren Ansprechpartnern ermitteln Sie den potenziellen Bedarf für leistungsstarke Industrie-PCs und identifizieren neue Geschäftsmöglichkeiten
- Durch Ihre engagierte Arbeit schaffen Sie konkrete Vertriebsansätze
- Relevante Ergebnisse und Informationen dokumentieren Sie zur Nachhaltigkeit in einer CRM Datenbank

> Ihr Profil

- Eine technische Ausbildung mit kaufmännischem Basiswissen, alternativ eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit Affinität zur Technik
- Idealerweise erste Erfahrung in der Kundenberatung
- Ihre Kontaktfreude und Ihr aufgeschlossenes Wesen hilft Ihnen proaktiv auf Kunden zuzugehen
- Kommunikationsstärke, der Wille zum Erfolg sowie ein sympathisches und selbstbewusstes Auftreten runden Ihr Profil ab

> Diese Benefits bieten wir Ihnen

Werden Sie Teil unseres innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Bei uns finden Sie ein **modernes Arbeitsumfeld**, das durch hohe **Eigenverantwortung** mit **flachen Hierarchien** und einer offenen **Feedbackkultur** geprägt ist. Unser Miteinander verstärken wir durch regelmäßige **Teamevents**, **Firmenfeiern** und monatliche „**Get-togethers**“ mit der Geschäftsführung. Spannende Mitarbeitervergünstigungen durch **Corporate Benefits**, einem **Zuschuss** zum **Jobticket** und unseren **Parkhausstellplätzen** dürfen natürlich bei uns nicht fehlen.

> HIER JETZT ONLINE BEWERBEN

> Sie haben noch Fragen?

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen.
Ihre Ansprechpartnerin: Regina Wilpert
Regina.Wilpert@suxceed.de, Telefon +49 911 6602 117



SUXXEED Sales for your Success GmbH



Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +4 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200



Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14| 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701



E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

WIR

LASSEN

NICHTS

UNVERKAUFT.

TÄGLICH!