

# JOIN THE WINNING TEAM!

**SUXXEED**  
SALES FOR YOUR SUCCESS

**(JUNIOR) SALES MANAGER (M/W/D) B2B**

**VERTRIEBSINNENDIENST**

**DIGITALISIERUNG IM INDUSTRIEFELD**

**STANDORT NÜRNBERG**



Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute mit 300 Mitarbeitern zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Unsere Expertise umfasst u. a. Account Management mit Cross- und Upselling, Leadmanagement, Neukundengewinnung sowie Vertriebsconsulting. Unsere hauseigene SalesAcademy bildet unsere Vertriebskollegen mit professionellen Vertriebstrainings aus.

Wir suchen einen Kollegen (m/w/d) im Vertriebsinnendienst, der für unseren Vertriebspartner, einen internationalen Industriekonzern, bei produzierenden Unternehmen Interesse zu spannenden Digitalisierungsmaßnahmen im Industriefeld weckt (z. B. Cloud, IoT, Predictive Maintenance, Digitalisierung im Maschinenbau oder integriertes Energiemanagement).

#### > Ihre Aufgaben

- Sie kontaktieren telefonisch Geschäftskunden, die sich für künftige Digitalisierungsmaßnahmen interessieren
- Ihre Ansprechpartner sind Geschäftsführer und Leiter aus Fachabteilungen, wie Produktion, Einkauf, Vertrieb oder IT
- Gemeinsam mit Ihren Ansprechpartnern ermitteln Sie, wie sich Produktionsabläufe durch den Einsatz neuer Digitalisierungsmaßnahmen effizienter gestalten lassen
- Durch Ihre engagierte Arbeit schaffen Sie konkrete Vertriebsansätze für den Außendienst und vereinbaren entsprechende Termine
- Von der ersten Bedarfsermittlung bis zur Übergabe an den Außendienst sind Sie für Ihre Kunden der vertriebliche Ansprechpartner

#### > Diese Benefits bieten wir Ihnen

Werden Sie Teil unseres innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Bei uns finden Sie ein **modernes Arbeitsumfeld**, das durch hohe **Eigenverantwortung** mit **flachen Hierarchien** und einer offenen **Feedbackkultur** geprägt ist. Unser Miteinander verstärken wir durch regelmäßige **Teamevents**, **Firmenfeiern** und monatliche „**Get-togethers**“ mit der Geschäftsführung. Spannende Mitarbeitervergünstigungen durch **Corporate Benefits**, einem **Zuschuss** zum **Jobticket** und unseren **Parkhausstellplätzen** dürfen natürlich bei uns nicht fehlen.

#### > HIER JETZT ONLINE BEWERBEN

#### > Ihr Profil

- Eine technische Ausbildung mit kaufmännischem Basiswissen, alternativ eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit Affinität zur Technik (z. B. Industriekaufmann/-frau, Groß- und Außenhandelskaufmann/-frau, Mechatroniker/in, o. ä.)
- Idealerweise erste Erfahrung in der Kundenberatung /-betreuung, im Verkauf oder im Vertriebsinnendienst/Inside Sales
- Großes Interesse an Themen zur Digitalisierung, IT oder Automatisierungstechnik
- Ihre Kontaktfreude und Ihr aufgeschlossenes Wesen hilft Ihnen proaktiv auf Kunden zuzugehen
- Kommunikationsstärke, der Wille zum Erfolg sowie ein sympathisches und selbstbewusstes Auftreten runden Ihr Profil ab

#### > Sie haben noch Fragen?

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen.  
Ihre Ansprechpartnerin: Regina Wilpert  
Regina.Wilpert@suxceed.de, Telefon +49 911 6602 117



SUXXEED Sales for your Success GmbH



Hauptsitz  
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg  
Telefon: +49 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200



Niederlassung Köln  
ABC Tower  
Ettore-Bugatti-Straße 6-14| 51149 Köln  
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701



E-Mail: [info@suxceed.de](mailto:info@suxceed.de) | [www.suxceed.de](http://www.suxceed.de)



**SUXXEED** THE SALES EVOLUTION GROUP®

**WIR**

**LASSEN**

**NICHTS**

**UNVERKAUFT.**

**TÄGLICH!**