

JOIN THE WINNING TEAM!

**SUXXEED**  
SALES FOR YOUR SUCCESS

**(JUNIOR) SALES MANAGER (M/W/D)**

**IM INNENDIENST**

**IM BEREICH INDUSTRIELÖSUNGEN**

**STANDORT NÜRNBERG**



**Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute mit 300 Mitarbeitern zu den führenden Vertriebspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.**

Für unseren langjährigen Auftraggeber Siemens kontaktieren wir mittelständische Unternehmen und unterstützen beim Eintritt in den nordamerikanischen Markt.

#### > Ihre Aufgaben

- Sie kontaktieren telefonisch Geschäftskunden, die am Eintritt in den nordamerikanischen Markt interessiert sind
- Bei Ihren Ansprechpartnern ermitteln Sie den potenziellen Bedarf passender Produkte (z.B. Siemens Komponente für Schaltschränke) und identifizieren neue Geschäftsmöglichkeiten
- Durch Ihre engagierte Arbeit schaffen Sie konkrete Vertriebsansätze für den Außendienst und vereinbaren entsprechende Termine
- Von der ersten Bedarfsermittlung bis zur Übergabe an den Außendienst sind Sie für Ihre Kunden der vertriebliche Ansprechpartner

#### > Ihr Profil

- Eine technische Ausbildung mit kaufmännischem Basiswissen, alternativ eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit Affinität zur Technik
- Idealerweise erste Erfahrung in der Kundenberatung
- Ihre Kontaktfreude und Ihr aufgeschlossenes Wesen hilft Ihnen proaktiv auf Kunden zuzugehen
- Kommunikationsstärke, der Wille zum Erfolg sowie ein sympathisches und selbstbewusstes Auftreten runden Ihr Profil ab

#### > Diese Benefits bieten wir Ihnen

Werden Sie Teil unseres innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Bei uns finden Sie ein **modernes Arbeitsumfeld**, das durch hohe **Eigenverantwortung** mit **flachen Hierarchien** und einer offenen **Feedbackkultur** geprägt ist. Unser Miteinander verstärken wir durch regelmäßige **Teamevents**, **Firmenfeiern** und monatliche „**Get-togethers**“ mit der Geschäftsführung. Spannende Mitarbeitervergünstigungen durch **Corporate Benefits**, einem **Zuschuss zum Jobticket** und unseren **Parkhausstellplätzen** dürfen natürlich bei uns nicht fehlen.

#### > HIER JETZT ONLINE BEWERBEN

#### > Sie haben noch Fragen?

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen.  
Ihre Ansprechpartnerin: Regina Wilpert  
Regina.Wilpert@suxceed.de, Telefon +49 911 6602 117



SUXXEED Sales for your Success GmbH



Hauptsitz  
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg  
Telefon: +4 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200



Niederlassung Köln  
ABC Tower  
Ettore-Bugatti-Straße 6-14| 51149 Köln  
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701



E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de



**SUXXEED** THE SALES EVOLUTION GROUP®

**WIR**

**LASSEN**

**NICHTS**

**UNVERKAUFT.**

**TÄGLICH!**