

MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST/ SALES SUPPORT MANAGER (M/W) GESCHÄFTSKUNDEN



Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen. Für unseren Standort Köln suchen wir Verstärkung für unser Team.

Die Veränderungen der Netzstruktur der Deutschen Telekom erfordert eine Umstellung der Brandmeldeanlagen von ISDN auf IP Technologie. Unser Innendienstteam ist beauftragt diese Umstellungen im Namen von SIEMENS umzusetzen.

> Ihre Aufgaben

- Sie kontaktieren proaktiv gewerbliche Immobilieninhaber die eine SIEMENS Brandmeldeanlage betreiben und identifizieren den richtigen Ansprechpartner
- Sie erläutern die gesetzliche Notwendigkeit der Umstellung der Netzstruktur von ISDN auf IP Technologie
- Sie initiieren und begleiten den gesamten Prozess der Vertragsumstellung
- Durch Ihr kommunikatives Geschick ermitteln Sie gleichzeitig Cross- und Upselling Potenziale

> Ihr Profil

- Sie besitzen eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Erfahrungen in der Kundenberatung, im Dialogmarketing oder im telefonischen Vertrieb
- Sie haben Spaß an der professionellen Kommunikation mit Geschäftskunden, eine hohe Zielorientierung und die Fähigkeit andere für Ihre Ideen zu begeistern
- Ein sicherer Umgang mit MS-Office und sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab

> Was Sie bei uns erwartet

- Intensive Einarbeitung und ein persönlicher Mentor, der Ihnen mit Rat und Tat zur Seite steht
- Professionelle hausinterne Vertriebsschulungen sowie Coachings, die Sie zum Vertriebsprofi entwickeln
- Führungskräfte die Sie fördern und fordern sowie stets ein offenes Ohr für Sie haben
- Entwicklungsperspektiven z.B. in das Account Management oder den Außendienst
- Aufstiegsmöglichkeiten in die SUXXEED Führungslaufbahn
- Regelmäßige Teamevents, Firmenfeiern und monatliche „Get-togethers“ mit der Geschäftsführung
- Mitarbeitervergünstigungen durch Corporate Benefits sowie ein Zuschuss zu Parkhausstellplätzen

> Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail unter Angabe der Kennziffer ST/SIEK/001, Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Sabrina Umlauf, Telefon +49 2203 8957 829
sabrina.umlau@suxxeed.de



SUXXEED Sales for your Success GmbH

Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +4 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200

Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701

E-Mail: info@suxxeed.de | www.suxxeed.de

SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

**WIR
LASSEN
NICHTS
UNVERKAUFT.
TÄGLICH!**