

JOIN THE WINNING TEAM!

SUXXEED
SALES FOR YOUR SUCCESS

(JUNIOR) SALES MANAGER (M/W)/

VERTRIEBSMITARBIETER (M/W) IM INNENDIENST

BUSINESS INTELLIGENCE LÖSUNGEN

STANDORT NÜRNBERG



Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute mit 300 Mitarbeitern zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

SAS Institute GmbH ist einer der größten Business Intelligence Softwarehersteller der Welt. Die Big Data Analytics Lösungen von SAS helfen Unternehmen dabei, aus immer größeren Datenmengen konkrete Informationen für strategische Entscheidungen zu gewinnen und so ihre Leistungsfähigkeit zu steigern.

> Ihre Aufgaben

- Mit fachlicher Kompetenz und vertrieblichem Geschick überzeugen Sie potenzielle Kunden von neuen Einsatzmöglichkeiten der Business-Analytics-Software von SAS
- Ihre Ansprechpartner sind Entscheider großer mittelständischer Unternehmen
- Im Rahmen Ihrer Tätigkeit arbeiten Sie mit einem SAS-Außendienstmitarbeiter zusammen, der vor Ort den Kunden berät
- Von der ersten Bedarfsermittlung bis zur Übergabe an den Außendienst sind Sie für Ihre Kunden der vertriebliche Ansprechpartner von SAS

> Ihr Profil

- Sie verfügen über ein hohes Maß an Verständnis von Betriebsprozessen und über ein abgeschlossenes Studium
- Zusätzlich konnten Sie bereits erste Erfahrungen im Bereich Vertrieb oder telefonischer Akquise sammeln, idealerweise im Bereich Softwarevertrieb
- Der Umgang mit kaufmännischer Unternehmenssoftware ist Ihnen vertraut
- Kommunikations- und Vertriebsstärke, der Wille zum Erfolg sowie ein sympathisches und selbstbewusstes Auftreten runden Ihr Profil ab

> Diese Benefits bieten wir Ihnen

Werden Sie Teil unseres innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Bei uns finden Sie ein **modernes Arbeitsumfeld**, das durch hohe **Eigenverantwortung** mit **flachen Hierarchien** und einer offenen **Feedbackkultur** geprägt ist. Unser Miteinander verstärken wir durch regelmäßige **Teamevents**, **Firmenfeiern** und monatliche „**Get-togethers**“ mit der Geschäftsführung. Spannende Mitarbeitervergünstigungen durch **Corporate Benefits**, einem **Zuschuss zum Jobticket** und unseren **Parkhausstellplätzen** dürfen natürlich bei uns nicht fehlen.

> HIER JETZT ONLINE BEWERBEN

> Sie haben noch Fragen?

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen.
Ihre Ansprechpartnerin: Regina Wilpert
Regina.Wilpert@suxceed.de, Telefon +49 911 6602 117



SUXXEED Sales for your Success GmbH



Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +4 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200



Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14| 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701



E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

WIR

LASSEN

NICHTS

UNVERKAUFT.

TÄGLICH!