

## (JUNIOR) ACCOUNT MANAGER VERTRIEBSINNENDIENST (M/W) BUSINESS INTELLIGENCE SOFTWARE



**Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.**

SAS Institute GmbH ist einer der größten Business Intelligence Softwarehersteller der Welt. Die Big Data Analytics Lösungen von SAS helfen Unternehmen an weltweit mehr als 75.000 Standorten dabei, aus immer größeren Datenmengen konkrete Informationen für strategische Entscheidungen zu gewinnen und so ihre Leistungsfähigkeit zu steigern. SUXXEED ist für SAS bereits seit vielen Jahren ein verlässlicher Vertriebspartner.

### > Ihre Aufgaben

- Mit fachlicher Kompetenz und vertrieblichem Geschick überzeugen Sie potenzielle Kunden von neuen Einsatzmöglichkeiten der Business-Analytics-Software von SAS
- Ihre Ansprechpartner sind Entscheider großer mittelständischer Unternehmen
- Im Rahmen Ihrer Tätigkeit arbeiten Sie mit einem SAS-Außendienstmitarbeiter zusammen, der vor Ort den Kunden berät
- Von der ersten Bedarfsermittlung bis zur Übergabe an den Außendienst sind Sie für Ihre Kunden der vertriebliche Ansprechpartner von SAS

### > Ihr Profil

- Sie verfügen über ein hohes Maß an Verständnis von Betriebsprozessen und über ein abgeschlossenes Studium
- Zusätzlich konnten Sie bereits erste Erfahrungen im Bereich Vertrieb oder telefonischer Akquise sammeln, idealerweise im Bereich Softwarevertrieb
- Der Umgang mit kaufmännischer Unternehmenssoftware ist Ihnen vertraut
- Kommunikations- und Vertriebsstärke, der Wille zum Erfolg sowie ein sympathisches und selbstbewusstes Auftreten runden Ihr Profil ab

### > Was Sie bei uns erwartet

- Intensive Einarbeitung und ein persönlicher Mentor, der Ihnen mit Rat und Tat zur Seite steht
- Professionelle hausinterne Vertriebsschulungen sowie Coachings, die Sie zum Vertriebsprofi entwickeln
- Führungskräfte die Sie fördern und fordern sowie stets ein offenes Ohr für Sie haben
- Entwicklungsperspektiven z.B. in das Account Management oder den Außendienst
- Aufstiegsmöglichkeiten in die SUXXEED Führungslaufbahn
- Regelmäßige Teamevents, Firmenfeiern und monatliche „Get-togethers“ mit der Geschäftsführung
- Mitarbeitervergünstigungen durch Corporate Benefits sowie Zuschüsse zu Jobticket und Parkhausstellplätzen

### > Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail unter Angabe der Kennziffer HP/SAS/001 und des gewünschten Eintrittstermins an:

Julia Liebert, Telefon +49 911 6602 109

Julia.Liebert@suxceed.de



SUXXEED Sales for your Success GmbH

Hauptsitz  
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg  
Telefon: +49 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200

Niederlassung Köln  
ABC Tower  
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln  
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701

E-Mail: [info@suxceed.de](mailto:info@suxceed.de) | [www.suxceed.de](http://www.suxceed.de)

**SUXXEED** THE SALES EVOLUTION GROUP®

**WIR  
LASSEN  
NICHTS  
UNVERKAUFT.  
TÄGLICH!**