

ACCOUNT MANAGER / KUNDENBERATER (M/W)

IM VERTRIEBSINNENDIENST

HEADSETS & FREISPRECHEINRICHTUNGEN



Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen. Für unseren Standort Nürnberg suchen wir Verstärkung für unser Team.

Unser Auftraggeber JABRA bietet innovative, kabellose Kopfhörer und Headsets mit Geräuschunterdrückung sowie Freisprecheinrichtungen für Konferenzgespräche in Meetings. SUXXEED ist mit der Betreuung eines deutschlandweit agierenden Vertriebspartners, der Deutschen Telekom, beauftragt. An unserem Standort in Nürnberg suchen wir Sie zur Betreuung der Vertriebsmitarbeiter der Deutschen Telekom.

> Diese Aufgaben warten auf Sie

- Aufbau einer nachhaltigen Zusammenarbeit mit den Account Managern der Deutschen Telekom
- Generierung neuer Verkaufschancen bei der Deutschen Telekom und Begleitung des Verkaufsprozess bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Enge Zusammenarbeit mit den Außendienstmitarbeitern in der Vorqualifizierung von Terminen
- Vertrieblerischer und fachlicher Ansprechpartner für die Account Manager der Deutschen Telekom

> Diese Qualifikationen bringen Sie mit

- Abgeschlossene kaufmännische mit Affinität zur Technik oder technische Ausbildung mit kaufmännischen Basiswissen
- Freude an der proaktiven Kundenansprache und am Vertrieb von Telekommunikationsprodukten
- Erste Erfahrungen im B2B Vertrieb oder in der Kundenberatung
- Kommunikationsstärke sowie ein sympathisches und selbstbewusstes Auftreten runden Ihr Profil ab

> Diese Benefits bieten wir Ihnen

Werden Sie Teil unseres innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Wir entwickeln Sie zum **Vertriebsprofi** durch unsere professionellen, hausinternen **Vertriebsschulungen**. Neben unserem **modernen Arbeitsumfeld**, das durch hohe Eigenverantwortung mit **flachen Hierarchien** und einer offenen **Feedbackkultur** geprägt ist, arbeitet Sie ein **Mentor** intensiv ein. Unser Miteinander verstärken wir durch regelmäßige **Teamevents, Firmenfeiern** und monatliche „**Get-togethers**“ mit der Geschäftsführung. Spannende Mitarbeitervergünstigungen durch **Corporate Benefits**, einem Zuschuss zum **Jobticket** und unseren **Parkhausstellplätzen** dürfen natürlich bei uns nicht fehlen.

> **_HIER JETZT ONLINE BEWERBEN**

> **Sie haben noch Fragen?**

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen.
Ihre Ansprechpartnerin: Julia Liebert
Julia.Liebert@suxceed.de, Telefon +49 911 6602 109



SUXXEED Sales for your Success GmbH

Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +49 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200

Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701

E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de

**WIR
LASSEN
NICHTS
UNVERKAUFT.
TÄGLICH!**