

## AUßENDIENSTMITARBEITER (M/W)

## HEADSETS & FREISPRECHEINRICHTUNGEN

## STANDORT HANNOVER



**Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute mit 300 Mitarbeitern zu den führenden Vertriebspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.**

Unser Auftraggeber Jabra ist ein globaler Anbieter von innovativen Headsets und Freisprecheinrichtungen. SUXXEED ist mit der Betreuung eines großen und deutschlandweit agierenden Vertriebspartners beauftragt. Zur persönlichen Betreuung des Vertriebspartners in der Region Nord (Hamburg/Bremen/Hannover) und Ost (Berlin/Leipzig) suchen wir Sie als Mitarbeiter im vertrieblichen Außendienst.

### > Diese Aufgaben warten auf Sie

- Persönliche Betreuung der Vertriebsregion Nord (Hamburg/Bremen/Hannover) und Ost (Berlin/Leipzig)
- Vertrieblicher Ansprechpartner von Jabra für den Vertriebspartner Deutsche Telekom AG
- Identifizierung von potenziellen Projekten bei den Account Managern des Vertriebspartners und Begleitung des gesamten Vertriebsprozesses
- Unterstützung der Account Manager bei der Betreuung Ihrer Endkunden
- Entwicklung des Vertriebspartners und Festigung der Beziehungen zwischen Jabra und der Deutschen Telekom AG

### > Diese Qualifikationen bringen Sie mit

- Abgeschlossene Berufsausbildung, gerne im IT Umfeld
- Außendienst Erfahrung im Geschäftskundenvertrieb ist von Vorteil
- Idealerweise Kenntnisse im Bereich Kommunikationstechnik
- Organisationstalent und ein strukturiertes Zeitmanagement
- Kommunikations- und Präsentationsstärke, der Wille zum Erfolg sowie ein sympathisches und selbstbewusstes Auftreten runden Ihr Profil ab

### > Diese Benefits bieten wir Ihnen

Werden Sie Teil unseres innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Neben unserem **modernen Arbeitsumfeld**, das durch hohe Eigenverantwortung mit **flachen Hierarchien** und einer offenen **Feedbackkultur** geprägt ist, arbeiten wir Sie intensiv ein. Für Ihre Tätigkeit im Außendienst stellen wir Ihnen neben einer **leistungsgerechten Vergütung** selbstverständlich einen **Dienstwagen** und alle weiteren Arbeitsmittel wie **Laptop** und **Handy** für Ihre Tätigkeit im **Homeoffice** zur Verfügung.

### > HIER JETZT ONLINE BEWERBEN



### > Sie haben noch Fragen?

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen.  
Ihre Ansprechpartnerin: Julia Liebert  
Julia.Liebert@suxceed.de, Telefon +49 911 6602 109



SUXXEED Sales for your Success GmbH



Hauptsitz  
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg  
Telefon: +4 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200



Niederlassung Köln  
ABC Tower  
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln  
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701



E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de



**WIR**

**LASSEN**

**NICHTS**

**UNVERKAUFT.**

**TÄGLICH!**