

JOIN THE WINNING TEAM!

SUXXCEED
SALES FOR YOUR SUCCESS

(JUNIOR) ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) IM INNENDIENST

MIT TECHNISCHER AFFINITÄT

STANDORT NÜRNBERG



Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute mit 300 Mitarbeitern zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Unsere Expertise umfasst u. a. Account Management mit Cross- und Upselling, Leadmanagement, Neukundengewinnung sowie Vertriebsconsulting. Unsere hauseigene SalesAcademy bildet unsere Vertriebskollegen mit professionellen Vertriebsstrainings aus.

HAWE Hydraulik entwickelt und produziert Hydraulik-Komponenten für den Maschinen- und Anlagenbau. Unser Vertriebspartner ist ein verantwortungsbewusster, wertschöpfender Technologiepartner mit nachhaltigen und vertrauensvollen Geschäftsbeziehungen. Daher suchen wir Sie zur Betreuung und zum Aufbau des HAWE-Geschäftskundensegments.

> Ihre Aufgaben

- Sie verantworten den Umsatz sowie Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen mit Herstellern, Betreibern und Wiederverkäufern von Lösungen für den Maschinen- oder Anlagenbau
- Sie zeigen Ihrem Kundenstamm neue Einsatzmöglichkeiten der Produkte unseres Auftraggebers HAWE auf und begeistern sie dafür
- Sie bieten aktiv Bauteile, Ersatzlösungen sowie Serviceleistungen an und identifizieren neue Geschäftsmöglichkeiten
- Im Rahmen Ihrer Tätigkeit arbeiten Sie zudem mit einem Außendienstmitarbeiter zusammen, der den Kunden vor Ort berät

> Ihr Profil

- Sie haben eine kaufmännische oder technische Berufsausbildung abgeschlossen, z. B. Industriekaufmann (m/w), Anlagen- und Industriemechaniker (m/w), Industrietechnologe (m/w) oder Mechatroniker (m/w)
- Die vertriebsorientierte Kundenbetreuung ist Ihnen nicht fremd
- Ihre Kontaktfreude und Ihr aufgeschlossenes Wesen hilft Ihnen proaktiv auf Kunden zuzugehen
- Kommunikationsstärke, der Wille zum Erfolg sowie ein sympathisches und selbstbewusstes Auftreten runden Ihr Profil ab

> Diese Benefits bieten wir Ihnen

Werden Sie Teil unseres innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Bei uns finden Sie ein **modernes Arbeitsumfeld**, das durch hohe **Eigenverantwortung** mit **flachen Hierarchien** und einer offenen **Feedbackkultur** geprägt ist. Unser Miteinander verstärken wir durch regelmäßige **Teamevents**, **Firmenfeiern** und monatliche „Get-togethers“ mit der Geschäftsführung. Spannende Mitarbeitervergünstigungen durch **Corporate Benefits**, einem **Zuschuss zum Jobticket** und unseren **Parkhausstellplätzen** dürfen natürlich bei uns nicht fehlen.

> HIER JETZT ONLINE BEWERBEN

> Sie haben noch Fragen?

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen.
Ihre Ansprechpartnerin: Regina Wilpert
Regina.Wilpert@suxceed.de, Telefon +49 911 6602 117



SUXXCEED Sales for your Success GmbH



Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +4 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200



Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14| 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701



E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de



SUXXCEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

WIR

LASSEN

NICHTS

UNVERKAUFT.

TÄGLICH!