



VERTRIEB MIT HERZ UND VERSTAND. Wir vertreiben erfolgreich Produkte und Lösungen für unsere Auftraggeber. Unsere Mitarbeiter beraten, betreuen und verkaufen ausschließlich an Geschäftskunden. Wir beschäftigen mittlerweile 250 Vertriebsmitarbeiter im Innendienst und deutschlandweit im Außendienst.

Verstärken Sie unser Vertriebsteam am Standort Köln!

(Junior) Sales Manager (m/w) / Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Vertriebsinnendienst B2B

Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf Ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

Die SUXXEED Vertriebspezialisten gewinnen für Groupon täglich neue Partner. Groupon, die weltweit wichtigste und leistungsstärkste Lifestyle-Plattform, bietet für den lokalen Handel ein hochattraktives Produkt, das Endkunden und Kooperationspartner jeden Tag von Neuem begeistert.

> Ihre Aufgaben

- Mit vertrieblichem Geschick gewinnen Sie neue Partner aus den lokalen Lifestyle-Bereichen Gastronomie, Wellness, Freizeit und Sport
- Von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Vertragsabschluss sind Sie für Ihre Kunden der vertriebliche Ansprechpartner
- Sie beraten Ihre Geschäftskunden bei der Planung und Umsetzung Ihrer Groupon Onlinemarketing- und Salesaktionen
- Sie engagieren sich bei der Entwicklung von Ideen und Maßnahmen zur Gewinnung neuer Partner

> Ihr Profil

- Sie besitzen eine abgeschlossene Ausbildung, gerne im kaufmännischen oder gastronomischen Umfeld
- Gerne geben wir auch talentierten Berufseinsteigern eine Chance
- Idealerweise konnten Sie bereits erste Erfahrungen im aktiven Vertrieb sammeln
- Sicherer Umgang mit MS-Office und sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind für Sie selbstverständlich
- Spaß an der professionellen Kommunikation mit Geschäftskunden, der Wille zum Erfolg sowie ein sympathisches und selbstbewusstes Auftreten runden Ihr Profil ab

> Was Sie bei uns erwartet

Werden Sie Teil eines innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Auf Sie warten spannende und vielseitige Aufgaben in einem modernen Arbeitsumfeld, das durch hohe Eigenverantwortung, flache Hierarchien, einer offenen Feedbackkultur und flexiblen Arbeitszeiten geprägt ist. Wir bieten Ihnen eine intensive Einarbeitung, Trainings, Coachings und die Entwicklung zum Vertriebsprofi an unserer SalesAcademy. Unser Team zeichnet sich durch eine partnerschaftliche Arbeitsatmosphäre aus, die viel Freiraum für Ihre Ideen lässt.

> Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail unter Angabe der Kennziffer HP/GRP/001, Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Robert Hoffmeyer, Telefon +49 2203 8957-715
robert.hoffmeyer@suxceed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

SUXXEED Sales for your Success GmbH | Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +49-911-6602100 | Fax: +49-911-6602200 | E-Mail: info@suxceed.de



BAYERISCHER GRÜNDER PREIS

Eine Initiative von
stern | Sparkasse
DF | PARS-HE

WIR LASSEN NICHTS UNVERKAUFT. TÄGLICH!



SUXXEED.DE