



VERTRIEB MIT HERZ UND VERSTAND. Wir vertreiben erfolgreich Produkte und Lösungen für unsere Auftraggeber. Unsere Mitarbeiter beraten, betreuen und verkaufen ausschließlich an Geschäftskunden. Wir beschäftigen mittlerweile 250 Vertriebsmitarbeiter im Innendienst und deutschlandweit im Außendienst.

Wir wachsen weiter! Zur Unterstützung der Vertriebssteuerung und Performance Bewertung suchen wir einen neuen Kollegen für unser Team am Standort Köln.

(Junior) Vertriebscontroller/Data Analyst (m/w)

Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf Ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

> Ihre Aufgaben

- Adhoc Analysen und visuelle Aufarbeitung von großen Datenmengen zur Steuerung von verschiedenen Vertriebskanälen
- Erstellen von Regelreports und Präsentationen für die Niederlassungsleitung bzw. Vertriebsleitung
- Auswertung und Analyse der relevanten vertrieblichen KPI
- Entwicklung neuer Reports und Steuerungskennzahlen
- Analyse sowie Optimierung von Sales- und CRM Prozessen

> Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der BWL, Wirtschaftsinformatik oder vergleichbare Studienrichtungen; alternativ eine vergleichbare Ausbildung mit Erfahrung im Bereich Vertriebscontrolling/Sales Analyse
- Sehr gute Excel/Pivot und MS Access Kenntnisse, sowie Erfahrungen mit BI Software
- Kenntnisse in der Erstellung von Sales-Berichten und Sales-Dashboards
- Idealerweise Erfahrungen mit CRM-Datenbanken und statistischen Analysen
- gute Englischkenntnisse

> Was Sie bei uns erwartet

Werden Sie Teil eines innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Wir unterstützen Ihre berufliche Entwicklung durch persönliche und fachspezifische Fortbildungen. Auf Sie warten spannende und vielseitige Aufgaben in einem modernen Arbeitsumfeld, das durch hohe Eigenverantwortung, flache Hierarchien und einer offenen Feedbackkultur geprägt ist. Wir zeichnen uns durch eine kollegiale und teamorientierte Arbeitsatmosphäre aus, die viel Freiraum für Ihre Ideen lässt.

> Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail unter Angabe der Kennziffer HP/DATA/001, Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Robert Hoffmeyer, Telefon +49 2203 8957-715
 robert.hoffmeyer@suxceed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

SUXXEED Sales for your Success GmbH | Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
 Telefon: +49-911-6602100 | Fax: +49-911-6602200 | E-Mail: info@suxceed.de



BAYERISCHER
GRÜNDER
PREIS

Eine Initiative von
 stern | Sparkasse
 DF | PARS-HE

**WIR
 LASSEN
 NICHTS
 UNVERKAUFT.
 TÄGLICH!**



SUXXEED.DE