



ACCOUNT MANAGER (M/W)

IM VERTRIEBSINNENDIENST B2B

GESCHÄFTSKUNDENVERTRIEB

Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf Ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

AVAYA ist als Hersteller im Bereich innovativer Kommunikationssysteme und komplexer Netzwerktechnologien weltweit führender Anbieter. SUXXEED ist für AVAYA bereits seit vielen Jahren ein verlässlicher Vertriebspartner. Wir betreuen Geschäftskunden der AVAYA und entwickeln die Kundenbeziehungen mit Hilfe unseres Innendienstteams weiter.

> Ihre Aufgaben

- Sie verantworten die zukünftige Umsatzentwicklung einer bestimmten Region
- Ihre Aufgabe ist dabei die telefonische Bestandskundenbetreuung von klein- bis mittelständischen Unternehmen
- Sie führen überzeugende und kompetente Vertriebsgespräche und begeistern Ihre Kunden von der Produktwelt AVAYAs
- Sie analysieren und qualifizieren den zukünftigen Bedarf und ermitteln neue Verkaufschancen bei Ihren Geschäftskunden

> Ihr Profil

- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Erfahrungen im Vertrieb oder Kundenbetreuung sind von Vorteil, idealerweise mit Branchenkenntnissen
- Großes Interesse an Telekommunikationsprodukten und -lösungen
- Kommunikationsstärke, sehr gute Umgangsformen, Wille zum Erfolg und ein selbstbewusstes Auftreten runden Ihr Profil ab

> Was Sie bei uns erwartet

- Intensive Einarbeitung und ein persönlicher Mentor, der Ihnen mit Rat und Tat zur Seite steht
- Professionelle hausinterne Vertriebsschulungen sowie Coachings, die Sie zum Vertriebsprofi entwickeln
- Führungskräfte die Sie fördern und fordern sowie stets ein offenes Ohr für Sie haben
- Entwicklungsperspektiven z.B. in das Account Management oder den Außendienst
- Aufstiegsmöglichkeiten in die SUXXEED Führungslaufbahn
- Regelmäßige Teamevents, Firmenfeiern und monatliche „Get-togethers“ mit der Geschäftsführung
- Mitarbeitervergünstigungen durch Corporate Benefits sowie Zuschüsse zu Jobticket und Parkhausstellplätzen

> HIER JETZT ONLINE BEWERBEN

> Sie haben noch Fragen?

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen. Ihr Ansprechpartner: Julia Liebert, Telefon +49 911 6602 109, Julia.Liebert@suxxeed.de



SUXXEED Sales for your Success GmbH



Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +49 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200



Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 850 | Fax: +49 2203 8957 700



E-Mail: info@suxxeed.de | www.suxxeed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

WIR

LASSEN

NICHTS

UNVERKAUFT.

TÄGLICH!