

JOIN THE WINNING TEAM!

SUXXEED
SALES FOR YOUR SUCCESS

(JUNIOR) ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

IM VERTRIEBSINNENDIENST /

GESCHÄFTSKUNDENVERTRIEB

STANDORT NÜRNBERG



Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute mit 300 Mitarbeitern zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Unsere Expertise umfasst u. a. Account Management mit Cross- und Upselling, Leadmanagement, Neukundengewinnung sowie Vertriebsconsulting. Unsere hauseigene SalesAcademy bildet unsere Vertriebskollegen mit professionellen Vertriebsstrainings aus.

Zu unseren Auftraggebern zählen unter anderen Siemens, Telekom, Vodafone, Cisco Systems, AVAYA, Groupon, Vaillant, ABB und Conrad Electronic. Steigen Sie ein in die Profiligena des Vertriebs!

> Ihre Aufgaben

- Sie verantworten die zukünftige Umsatzentwicklung einer bestimmten Region oder eines bestimmten Kundensegments
- Ihre Aufgabe ist dabei die telefonische Bestandskundenbetreuung von kleinen bis mittelständischen Unternehmen
- Sie führen überzeugende und kompetente Vertriebsgespräche und begeistern Ihre Kunden von der Produktwelt unseres jeweiligen Auftraggebers
- Sie analysieren und qualifizieren den zukünftigen Bedarf und ermitteln neue Verkaufschancen bei Ihren Geschäftskunden
- Von der ersten Bedarfsermittlung bis zum Vertragsabschluss sind Sie für Ihre Kunden vertrieblicher und fachlicher Ansprechpartner

> Ihr Profil

- Sie besitzen eine abgeschlossene Ausbildung (z.B. Kauffrau /-mann im Groß- und Außenhandel oder Einzelhandel; Kauffrau /-mann im Dialogmarketing)
- Sie konnten bereits erste Erfahrungen im aktiven Vertrieb, Verkauf oder in der Kundenbetreuung sammeln - gerne geben wir auch talentierten Berufseinsteigern eine Chance
- Großes Interesse an erklärungsbedürftigen Produkten z.B. im Telekommunikationsumfeld
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Kommunikationsstärke, Zielstrebigkeit sowie ein professionelles und gewinnendes Auftreten runden Ihr Profil ab

> Diese Benefits bieten wir Ihnen

Werden Sie Teil unseres innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Bei uns finden Sie ein **modernes Arbeitsumfeld**, das durch hohe **Eigenverantwortung** mit **flachen Hierarchien** und einer offenen **Feedbackkultur** geprägt ist. Unser Miteinander verstärken wir durch regelmäßige **Teamevents**, **Firmenfeiern** und monatlichen „**Get-togethers**“ mit der Geschäftsführung. Spannende Mitarbeitervergünstigungen durch **Corporate Benefits**, einem **Zuschuss** zum **Jobticket** und unseren **Parkhausstellplätzen** dürfen bei uns natürlich nicht fehlen.

> HIER JETZT ONLINE BEWERBEN

> Sie haben noch Fragen?

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen.
Ihre Ansprechpartnerin: Regina Wilpert
Regina.Wilpert@suxceed.de, Telefon +49 911 6602 117



SUXXEED Sales for your Success GmbH



Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +49 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200



Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14| 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701



E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

WIR

LASSEN

NICHTS

UNVERKAUFT.

TÄGLICH!