



**VERTRIEB MIT HERZ UND VERSTAND.** Wir vertreiben erfolgreich Produkte und Lösungen für unsere Auftraggeber. Unsere Mitarbeiter beraten, betreuen und verkaufen ausschließlich an Geschäftskunden. Wir beschäftigen mittlerweile 250 Vertriebsmitarbeiter im Innendienst und deutschlandweit im Außendienst.

Wir nehmen uns den Rekordherbst der Photovoltaikbranche zum Vorbild und bauen unser Vertriebsteam weiter aus. Starten Sie bei uns als

## **(Junior) Account Manager (m/w) / Vertriebsmitarbeiter (m/w) Inside Sales Photovoltaik und Stromspeicher**

Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf Ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

Für unseren Vertriebspartner, einem Pionier in der Solarbranche, beraten unsere Mitarbeiter die Geschäftskunden über den Einsatz intelligenter Energielösungen.

### > Ihre Aufgaben

- Mit Spaß, fachlicher Kompetenz und vertrieblichem Geschick überzeugen Sie Fachhandwerker von den vielen Vorteilen und Einsatzmöglichkeiten neuer Produktlösungen
- Sie beraten Ihre neuen sowie bestehenden Geschäftskunden über passende Photovoltaiklösungen und erstellen passende Angebote
- Sie verantworten den Umsatz sowie den Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen in Ihrer Vertriebsregion
- Für Ihre Geschäftskunden sind Sie erster vertrieblicher und fachlicher Ansprechpartner
- Bei Bedarf arbeiten Sie eng mit dem Außendienst zusammen

### > Was Sie bei uns erwartet

Werden Sie Teil eines innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Auf Sie warten spannende und vielseitige Aufgaben in einem modernen Arbeitsumfeld, das durch hohe Eigenverantwortung, flache Hierarchien, einer offenen Feedbackkultur und flexiblen Arbeitszeiten geprägt ist. Wir bieten Ihnen eine intensive Einarbeitung, Trainings, Coachings und die Entwicklung zum Vertriebsprofi an unserer SalesAcademy. Unser Team zeichnet sich durch eine partnerschaftliche Arbeitsatmosphäre aus, die viel Freiraum für Ihre Ideen lässt.

### > Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail unter Angabe der Kennziffer HP/SID/001, Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Stefan Ellinger, Telefon +49 911 6602-115  
stefan.ellinger@suxceed.de



**SUXXEED** THE SALES EVOLUTION GROUP®

SUXXEED Sales for your Success GmbH | Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg  
Telefon: +49-911-6602100 | Fax: +49-911-6602200 | E-Mail: info@suxceed.de

f t **SUXXEED.DE**



**WIR LASSEN NICHTS UNVERKAUFT. TÄGLICH!**