



VERTRIEB MIT HERZ UND VERSTAND. Wir vertreiben erfolgreich Produkte und Lösungen für unsere Auftraggeber. Unsere Mitarbeiter beraten, betreuen und verkaufen ausschließlich an Geschäftskunden. Wir beschäftigen mittlerweile 250 Vertriebsmitarbeiter im Innendienst und deutschlandweit im Außendienst.

Berufseinsteiger und Absolventen mit Kommunikationstalent - machen Sie sich bereit für den Direkteinstieg in einem professionellen Vertriebsjob an unseren Standorten Nürnberg oder Köln

Berufseinstieg in den Vertriebsinnendienst als Junior Account Manager (m/w) / Junior Sales Manager (m/w) im Geschäftskundenvertrieb

Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf Ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

> Ihre Aufgaben

- Innerhalb der ersten 6 Monate werden Sie in allen vertrieblichen Grundlagen geschult und umfassend eingearbeitet
- In den begleitenden Seminaren unserer SalesAcademy lernen Sie alle wichtigen Details, um erfolgreich im Vertrieb durchzustarten
- Von Beginn an sind Sie Teil unseres Vertriebsteams im operativen Tagesgeschäft
- Sie übernehmen frühzeitig Umsatzverantwortung
- Sie erhalten von Anfang an eine leistungsgerechte Vergütung, zuzüglich eines erfolgsabhängigen variablen Anteils
- Sie werden von einem Mentor und Ihrem Teamleiter in allen Belangen der täglichen Arbeit unterstützt und gefördert

> Ihr Profil

- Sie besitzen ein abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie haben Spaß an der professionellen Kommunikation mit Kunden
- Sie können andere für sich und Ihre Ideen begeistern
- Ein hohes Maß an Ausdauer, Zielstrebigkeit, Selbstorganisation und Durchsetzungsstärke bringen Sie mit
- Sie möchten im Vertrieb durchstarten und sind bereit, sich für Ihre Ziele intensiv einzubringen
- Ein sicherer Umgang mit MS-Office und sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab

> Was Sie bei uns erwartet

Sie erwartet eine Festanstellung als Junior Account Manager (m/w) oder als Junior Sales Manager (m/w). Freuen Sie sich auf spannende und vielseitige Aufgaben in einem modernen Arbeitsumfeld, das durch hohe Eigenverantwortung, flache Hierarchien, einer offenen Feedbackkultur und flexiblen Arbeitszeiten geprägt ist. Sie arbeiten in einer unserer namenhaften Vertriebsallianzen wie z.B. Vodafone, Groupon, Avaya, Siemens oder Cisco Systems. Unser Team zeichnet sich durch eine partnerschaftliche Arbeitsatmosphäre aus, die viel Freiraum für Ihre Ideen lässt.

> Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail unter Angabe der jeweiligen Kennziffer, Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Standort Nürnberg (Kennziffer HP/DEN/001)
Julia Liebert, Telefon +49 911 6602 109
julia.liebert@suxxeed.de

Standort Köln (Kennziffer HP/DEK/001):
Robert Hoffmeyer, Telefon +49 2203 89 577 15
robert.hoffmeyer@suxxeed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

SUXXEED Sales for your Success GmbH | Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +49-911-6602100 | Fax: +49-911-6602200 | E-Mail: info@suxxeed.de



BAYERISCHER GRÜNDER PREIS

Eine Initiative von

 

 

WIR LASSEN NICHTS UNVERKAUFT. TÄGLICH!



SUXXEED.DE