



VERTRIEB MIT HERZ UND VERSTAND. Wir vertreiben erfolgreich Produkte und Lösungen für unsere Auftraggeber. Unsere Mitarbeiter beraten, betreuen und verkaufen ausschließlich an Geschäftskunden. Wir beschäftigen mittlerweile 250 Vertriebsmitarbeiter im Innendienst und deutschlandweit im Außendienst.

Sie sind kommunikativ und an moderner Technik interessiert? Dann sind Sie bei uns richtig! Für unseren Standort Nürnberg suchen wir Sie als

(Junior) Account Manager (m/w) / Vertriebsmitarbeiter (m/w) Innendienst B2B für Conrad Electronic

Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

Unser Partner Conrad Electronic steht für Technik und Elektronik mit einer umfassenden Auswahl an Produkten von führenden Herstellern und kompetenten Eigenmarken. Das ständig wachsende Sortiment umfasst eine umfangreiche Produktpalette, von kleinen Elektronikbauteilen über Messtechnik bis hin zu moderner Unterhaltungselektronik.

> Ihre Aufgaben

- Sie verantworten die zukünftige Umsatzentwicklung der Geschäftskunden von Conrad Electronic
- Sie übernehmen die telefonische Bestandskundenbetreuung zum Aufbau langfristiger, profitabler Kundenbeziehungen
- Sie führen überzeugende und kompetente Vertriebsgespräche und begeistern Ihre Kunden vom vielfältigen Produktportfolio von Conrad Electronic
- Sie analysieren und qualifizieren den zukünftigen Bedarf und erarbeiten individuelle Lösungen

> Ihr Profil

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit Affinität zur Technik, alternativ eine technische Ausbildung mit kaufmännischen Basiswissen
- Erfahrungen im Vertrieb oder in der telefonischen Kundenbetreuung sind von Vorteil
- Großes Interesse an technischen und elektronischen Produkten
- Kommunikationsstärke, analytisches Geschick, der Wille zum Erfolg sowie ein selbstbewusstes Auftreten runden Ihr Profil ab

> Was Sie bei uns erwartet

Werden Sie Teil eines innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Auf Sie warten spannende und vielseitige Aufgaben in einem modernen Arbeitsumfeld, das durch hohe Eigenverantwortung, flache Hierarchien, einer offenen Feedbackkultur und flexiblen Arbeitszeiten geprägt ist. Wir bieten Ihnen eine intensive Einarbeitung, Trainings, Coachings und die Entwicklung zum Vertriebsprofi an unserer SalesAcademy. Unser Team zeichnet sich durch eine partnerschaftliche Arbeitsatmosphäre aus, die viel Freiraum für Ihre Ideen lässt.

> Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail unter Angabe der Kennziffer HP/CEL/001, Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Julia Liebert, Telefon +49 911 6602-109
Julia.Liebert@suxceed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

SUXXEED Sales for your Success GmbH | Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +49-911-6602100 | Fax: +49-911-6602200 | E-Mail: info@suxceed.de

f t **SUXXEED.DE**

