

(JUNIOR) SALES MANAGER VERTRIEBSINNENDIENST B2B (M/W)



Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

> Ihre Aufgaben

- Mit fachlicher Kompetenz und vertrieblichem Geschick überzeugen Sie potenzielle Kunden von neuen Einsatzmöglichkeiten der Produkte unserer Auftraggeber
- Ihre Ansprechpartner sind Entscheider großer mittelständischer Unternehmen
- Im Rahmen Ihrer Tätigkeit arbeiten Sie eng mit einem Außendienstmitarbeiter zusammen, der den Kunden vor Ort berät
- Von der ersten Bedarfsermittlung bis zur Übergabe an den Außendienst sind Sie für Ihre Kunden der vertriebliche Ansprechpartner

> Ihr Profil

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit Affinität zur Technik, alternativ eine technische Ausbildung mit kaufmännischen Basiswissen
- Freude an der proaktiven Kundenansprache und am Vertrieb von beratungsintensiven Produkten
- Erfahrungen im Vertrieb oder Kundenbetreuung sind von Vorteil, idealerweise im ITK-Umfeld
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Argumentationsstärke, Leidenschaft für den Vertrieb, unternehmerisches Denken sowie ein selbstbewusstes Auftreten runden Ihr Profil ab

> Was Sie bei uns erwartet

- Intensive Einarbeitung und ein persönlicher Mentor, der Ihnen mit Rat und Tat zur Seite steht
- Professionelle hausinterne Vertriebsschulungen sowie Coachings, die Sie zum Vertriebsprofi entwickeln
- Führungskräfte die Sie fördern und fordern sowie stets ein offenes Ohr für Sie haben
- Entwicklungsperspektiven z.B. in das Account Management oder den Außendienst
- Aufstiegsmöglichkeiten in die SUXXEED Führungslaufbahn
- Regelmäßige Teamevents, Firmenfeiern und monatliche „Get-togethers“ mit der Geschäftsführung
- Mitarbeitervergünstigungen durch Corporate Benefits sowie Zuschüsse zu Jobticket und Parkhausstellplätzen

> Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail unter Angabe der Kennziffer HP/AVL/001, Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Florian Grau, Telefon +49 911 6602 488

florian.grau@suxceed.de



SUXXEED Sales for your Success GmbH

Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +49 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200

Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701

E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de

SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

**WIR
LASSEN
NICHTS
UNVERKAUFT.
TÄGLICH!**