



VERTRIEB MIT HERZ UND VERSTAND. Wir vertreiben erfolgreich Produkte und Lösungen für unsere Auftraggeber. Unsere Mitarbeiter beraten, betreuen und verkaufen ausschließlich an Geschäftskunden. Wir beschäftigen mittlerweile 250 Vertriebsmitarbeiter im Innendienst und deutschlandweit im Außendienst.

Teilen Sie mit uns die Leidenschaft für echten Vertrieb?
Steigen Sie ein in die Profiligen des Vertriebes mit SUXXEED an unserem Standort Nürnberg für AVAYA als

Account Manager (m/w) / Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Vertriebsinnendienst Geschäftskundenvertrieb

Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf Ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

AVAYA ist als Hersteller im Bereich innovativer Kommunikationssysteme und komplexer Netzwerktechnologien weltweit führender Anbieter. SUXXEED ist für AVAYA bereits seit vielen Jahren ein verlässlicher Vertriebspartner. Wir betreuen Geschäftskunden der AVAYA und entwickeln die Kundenbeziehungen mit Hilfe unseres Innendienstteams weiter.

> Ihre Aufgaben

- Sie verantworten die zukünftige Umsatzentwicklung einer bestimmten Region
- Ihre Aufgabe ist dabei die telefonische Bestandskundenbetreuung von klein- bis mittelständischen Unternehmen
- Sie führen überzeugende und kompetente Vertriebsgespräche und begeistern Ihre Kunden von der Produktwelt AVAYAs
- Sie analysieren und qualifizieren den zukünftigen Bedarf und ermitteln neue Verkaufschancen bei Ihren Geschäftskunden

> Ihr Profil

- Eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Erfahrungen im Vertrieb oder Kundenbetreuung sind von Vorteil, idealerweise mit Branchenkenntnissen
- Großes Interesse an Telekommunikationsprodukten und -lösungen
- Kommunikationsstärke, sehr gute Umgangsformen, Wille zum Erfolg und ein selbstbewusstes Auftreten runden Ihr Profil ab

> Was Sie bei uns erwartet

Werden Sie Teil eines innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Auf Sie warten spannende und vielseitige Aufgaben in einem modernen Arbeitsumfeld, das durch hohe Eigenverantwortung, flache Hierarchien, einer offenen Feedbackkultur und flexiblen Arbeitszeiten geprägt ist. Wir bieten Ihnen eine intensive Einarbeitung, Trainings, Coachings und die Entwicklung zum Vertriebsprofi an unserer SalesAcademy. Unser Team zeichnet sich durch eine partnerschaftliche Arbeitsatmosphäre aus, die viel Freiraum für Ihre Ideen lässt.

> Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail unter Angabe der Kennziffer HP/AVI/001, Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Julia Liebert, Telefon +49 911 6602-109
Julia.Liebert@suxceed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

SUXXEED Sales for your Success GmbH | Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +49-911-6602100 | Fax: +49-911-6602200 | E-Mail: info@suxceed.de

f t SUXXEED.DE



WIR LASSEN NICHTS UNVERKAUFT. TÄGLICH!